



IMAC ENGINEERING CO.,LTD.

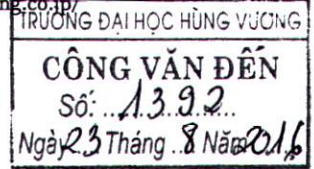
3-5-3 NIHONBASHI KAYABACHO, CHUO-KU TOKYO, 103-0025, JAPAN

Phone +81-3-5623-1590 Fax +81-3-5623-1594 URL = <http://www.imac-eng.co.jp/>

*Phản hồi  
cho sự  
29.3.16*

Kính thưa:

- Ngài hiệu trưởng.



Trước hết chúng tôi xin được gửi tới Ngài và Quý trường lời chào trân trọng nhất!

Công ty IMAC chúng tôi chuyên về kỹ thuật và cung cấp nhân lực, đã trải qua 30 năm xây dựng, trưởng thành tại Nhật Bản và có một số chi nhánh ở các nước khác ([http://www.imac-eng.co.jp/index\\_e.htm](http://www.imac-eng.co.jp/index_e.htm)) . Hiện nay, khách hàng của chúng tôi là một công ty chuyên về lĩnh vực điều hòa không khí đã yêu cầu chúng tôi tuyển dụng trên toàn quốc nhân viên cho Trung tâm dịch vụ về máy điều hòa của họ. Công ty này đã xây dựng kế hoạch gia tăng số lượng Trung tâm dịch vụ tại Hà Nội, Đà Nẵng và Thành phố Hồ Chí Minh trong năm nay và mục tiêu trên toàn quốc đến năm 2020. Do đó, cần một lượng lớn nhân lực trong tất cả các lĩnh vực Cơ khí, Điện, Điện tử cho các Trung tâm dịch vụ.

Kỹ thuật nghiệp vụ cần thiết sẽ được đào tạo trong công ty vì vậy những người chưa có kinh nghiệm cũng có thể ứng tuyển. Đây là cơ hội tốt để thực hành kỹ thuật, công nghệ của Nhật Bản giúp các bạn sinh viên sau khi ra trường có nhiều cơ hội việc làm đồng thời nâng cao uy tín đào tạo cho Quý trường.

Vì vậy kính mong Ngài và Quý trường giới thiệu đến các bạn sinh viên đã tốt nghiệp và sắp tốt nghiệp những thông tin tuyển dụng của chúng tôi để các bạn nắm bắt được cơ hội tốt này. Chúng tôi mong rằng sẽ nhận được sự hợp tác và giúp đỡ từ Ngài và Quý trường.

Xin trân trọng cảm ơn!

*Hà Nội, ngày 10 tháng 8 năm 2016*

Công ty TNHH kỹ thuật IMAC

Tổng giám đốc

Masaaki Osaki

## **DOANH NGHIỆP HÀNG ĐẦU VỀ ĐIỀU HÒA KHÔNG KHÍ CỦA NHẬT BẢN THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG.**

### **1. Project sales engineer (Nhân viên bán hàng Dự án)**

Trình độ chuyên môn và yêu cầu:

- Tốt nghiệp đại học (Chuyên ngành: Nhiệt và Kỹ thuật điện lạnh)
- Thành thạo tiếng Anh
- Bán hàng theo hoạch định, hướng đến kết quả kinh doanh và kỹ năng giao tiếp tốt
- Làm việc tốt dưới áp lực cao, độc lập
- Giao tiếp tốt và có kỹ năng trình bày

Mô tả công việc:

- Tìm kiếm khách hàng và các dự án mới.
- Chăm sóc và duy trì khách hàng hiện tại. Thăm hỏi khách hàng theo định kỳ.
- Làm cho khách hàng yên tâm, hài lòng để tiếp tục hợp tác kinh doanh với công ty.
- Nắm vững các kiến thức và luôn cập nhật về các sản phẩm của công ty cũng như các sản phẩm của đối thủ cạnh tranh.
- Nắm vững các quy trình bán hàng theo quy định của công ty.
- Tuân theo và chịu trách nhiệm về doanh số cam kết với công ty (hàng tháng, hàng quý, hàng năm).
- Làm báo giá theo yêu cầu của khách hàng.
- Báo cáo kịp thời theo yêu cầu.
- Giám sát chặt chẽ và thu hồi công nợ của khách hàng đúng thời gian.

### **2. National account/Nhân viên quản lý khách hàng toàn quốc**

Mô tả công việc

- Tốt nghiệp Đại học Kỹ thuật (Chuyên ngành: nhiệt và kỹ thuật điện lạnh)
- Tiếp cận và phát triển các khách hàng trong toàn quốc và phát triển sản phẩm cho công ty trong các dự án của họ
- Hỗ trợ bán hàng, xử lý bán hàng trực tiếp để tăng hình ảnh và doanh số bán hàng của công ty tại dự án.

Trình độ chuyên môn và yêu cầu:

- Nam, dưới 35 tuổi
- Trưởng thành trong làm việc theo nhóm và có khả năng làm việc độc lập dưới áp lực
- Có kỹ năng giao tiếp và trình bày tốt
- Sử dụng thành thạo cả nói và viết tiếng Anh và tiếng Việt
- Thành thạo Autocad và Microsoft Office
- Có khả năng thực hiện nhiệm vụ được giao của cấp trên kịp thời và hiệu quả

### **3. HCM Route Sales Staff (Nhân viên bán hàng Đại lý)**

Mô tả công việc

- Các hoạt động Xử lý bán hàng kinh doanh qua mạng
  - Tăng cường mở rộng mạng lưới đại lý, đặc biệt là xử lý kênh A /C & E/D
  - Chăm sóc các đại lý
  - Thu thập thông tin thị trường và đối thủ cạnh tranh
  - Các công việc khác theo yêu cầu của công ty
- \*\* Chi tiết sẽ được trao đổi trong buổi phỏng vấn.

Trình độ chuyên môn và yêu cầu

- Nam / Nữ, tuổi: 22-35
- Sử dụng thành thạo tiếng Anh
- Bán hàng theo hoạch định, hướng đến kết quả kinh doanh và kỹ năng giao tiếp tốt
- Trẻ và năng động
- Làm việc tốt dưới áp lực cao, độc lập
- Giao tiếp tốt và có kỹ năng trình bày
- Thành thạo máy tính trong Excel, Word, Powerpoint

### **4. Chiller System Sales Support Engineer (Kỹ sư hỗ trợ bán hàng hệ thống làm mát)**

Trình độ chuyên môn và yêu cầu:

- Kỹ sư HVAC (Kỹ sư nhiệt và lạnh)
- Thành thạo tiếng Anh
- Có kiến thức về hệ thống máy làm lạnh là một lợi thế
- Thực sự muốn làm công việc bán hàng dự án.

Mô tả công việc:

- Hỗ trợ cho các kỹ sư bán để lựa chọn sản phẩm và tất cả các hồ sơ mời thầu
- Theo dõi trên dự án theo hướng dẫn của kỹ sư bán hàng.
- Tới thăm và xây dựng mối quan hệ với khách hàng cùng với kỹ sư bán hàng
- Xử lý tất cả giấy làm việc liên quan cho bộ phận
- Sẽ được đào tạo cho sản phẩm của công ty và phần mềm lựa chọn trước khi bắt đầu làm việc.

### **5. AP Service Engineer (Kỹ sư sửa chữa AP)**

Mô tả công việc

- Làm việc tại hiện trường và bên ngoài để bảo trì, sửa chữa và công việc liên quan như phân phối.
- Ghi dữ liệu và lập báo cáo;
- Làm các công việc khác theo yêu cầu của người quản lý.
- Chi tiết sẽ được trao đổi thêm trong quá trình phỏng vấn.

Trình độ chuyên môn và yêu cầu

- Nam, chiều cao trên 1,65 mét
- Dưới 28 tuổi
- Tốt nghiệp đại học kỹ thuật, chuyên ngành: Nhiệt lạnh
- Có ít nhất 1-2 năm kinh nghiệm làm việc với Chiller.
- Khả năng đọc tài liệu, báo cáo bằng tiếng Anh
- Thành thạo Word, excel, vv

## **6. Service Engineer (Kỹ sư sửa chữa )**

Mô tả công việc

- Chuẩn bị công cụ, thiết bị cần thiết cho các công trình.
- Tổ chức và phân công nhân lực trên hiện trường để đạt được kết quả tốt và đáp ứng các yêu cầu.
- Tiếp nhận và giải thích thắc mắc kỹ thuật, xử lý sự cố cho khách hàng.
- Làm Báo cáo dịch vụ sau khi kết thúc công việc cho Asst. Manager / Service Manager.
- Kiểm tra và làm tóm tắt bảo hành khiếu nại cho Trung tâm dịch vụ.
- Việc khác (Công việc hỗ trợ): Hỗ trợ đào tạo và giám sát (trong trường hợp thiếu hụt nhân lực giám sát).

Trình độ chuyên môn và yêu cầu

- Yêu cầu Học vấn: tốt nghiệp trường đại học kỹ thuật, chủ yếu trong điều hòa không khí
- Tuổi: 22-35
- Kỹ năng: Tiếng Anh – giao tiếp cơ bản
- Máy tính: MS Office
- Ứng viên trúng tuyển sẽ làm việc tại HCM từ 3-6 tháng

## **7. Service Technician (Kỹ thuật viên sửa chữa)**

Mô tả công việc

- Lập kế hoạch cho tham quan, hướng dẫn lắp đặt, kiểm tra công việc tại hiện trường
- Xử lý T & C
- Tư vấn các yêu cầu kỹ thuật cho nhà thầu / đại lý ..
- Công việc khác được yêu cầu của quản lý

Trình độ chuyên môn và yêu cầu

- Tốt nghiệp đại học
- Làm việc tốt dưới áp lực, độc lập
- Ứng viên trúng tuyển sẽ làm việc tại Hồ Chí Minh từ 3-6 tháng